

یک مدل ریاضی جهت تولید - توزیع یکپارچه در یک زنجیره تامین چند سطحی

سحر خوش فطرت^{*}^۱

۱- استادیار، گروه ریاضی، واحد تبریز، دانشگاه آزاد اسلامی، تبریز، ایران.

رسید مقاله: ۱۲ مرداد ۱۴۰۱

پذیرش مقاله: ۱۲ دی ۱۴۰۱

چکیده

در دنیای کنونی، هر سیستمی به تسهیلات بیشتری جهت پیشرفت متناسب با سرعت تغییرات امروزه نیاز دارد. برای این منظور، فعالیت‌های زیادی، برنامه‌های اختصاصی خود را جهت عملکرد مستقل به کار می‌برند تا تمام سیستم خود را کنترل کنند. زنجیره‌های تامین، شامل سطوح مختلفی هستند که می‌توانند جهت تامین مواد اولیه برای تبدیل آن‌ها به محصولات مورد نیاز به کار گرفته شوند و در نهایت، محصولات را از طرق گوناگون در اختیار مشتریان قرار می‌دهند. یکی از بحث‌های مهم در زنجیره تامین، برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع است. در مقالات اخیر، زنجیره تامین با رقابت خاص کمتر مورد توجه واقع شده است. در این مقاله، یک مدل ریاضی برای برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع بر اساس رقابت در یک زنجیره تامین چندسطحی ارایه شده است. مدل پیشنهادی برای دو دوره و چندمحصول با رقابت عمودی در زنجیره تامین به وسیله چهار تابع هدف و محدودیت‌های مربوطه فرمول بندی شده است. مدل با به کارگیری روش محدودیت اپسیلون حل شده است. نتایج مثال عددی، مزایا و کاربردهای بالقوه مدل معرفی شده را ارایه داده است.

کلمات کلیدی: برنامه‌ریزی یکپارچه، تولید، توزیع، زنجیره تامین چندسطحی، رقابت عمودی.

۱ مقدمه

مدیریت زنجیره تامین نیز تحلیلی نظاممند است که عهده‌دار هماهنگی و همزمانسازی جریان منابع اطلاعات در زنجیره‌ی تامین کنندگان، تسهیلات تولیدی، مراکز توزیع و مشتری‌ها است. در برنامه‌ریزی زنجیره تامین می‌توان با تفکیک اجزای زنجیره، آن را به مسایلی با ابعاد کوچک‌تر تبدیل نمود و نسبت به حل آن اقدام کرد، اما جداگانه در نظر گرفتن اجزای زنجیره تامین باعث در نظرنگرفتن روابط بین اجزای مختلف آن می‌شود، که این امر ممکن است به افزایش هزینه‌ها، کاهش کارایی زنجیره و افزایش روابط بین اجزای مختلف منجر شود. به همین منظور از رویکردهای یکپارچه‌سازی در زنجیره تامین استفاده می‌شود. بدین معنا

* عهده‌دار مکاتبات

آدرس الکترونیکی: saharkhoshfetrat@iaut.ac.ir

که ضمن برنامه ریزی همزمان اجزای زنجیره تامین تا حد امکان به تعاملات بین آنها نیز توجه می‌شود [۱]. در دنیای واقعی، مسایل تولید و توزیع در بسیاری از صنایع به خصوص در سیستم‌های تولیدی زنجیره تامین، فرآیندهایی بسیار حیاتی هستند. برنامه ریزی تولید و توزیع یکی از مهم‌ترین رویکردها در بهینه سازی جهانی مدیریت زنجیره تامین می‌باشد. عملکردهای کلیدی زنجیره تامین عمليات‌های عرضه و تولید و توزیع هستند که جهت رسیدن به عملکرد در سطح قابل قبول در زنجیره تامین، ضروری است که اين عمليات‌ها با يكديگر ادغام شده و در حالت هماهنگ از آنها بهره برده شود. امروزه شيوه هاي مدیریت تولید گذشته که يكپارچگی كمتری را در فرآيندهایشان دنبال می‌كرده اند، كارايی خود را از دست داده‌اند و زنجیره تامین به عنوان يك رویکرد يكپارچه سازی برای مدیریت مناسب جريان مواد، کالا و اطلاعات مالی توانيي پاسخگوبي به شرایط را دارا می‌باشد از آنجایی که فرآيندهای اصلی زنجیره تامین به دو دسته؛ ۱) برنامه ریزی تولید و کنترل موجودی، ۲) فرآيندهای توزیع و تدارکات تقسیم می‌شوند. لذا، مدیریت زنجیره تامین به دلیل مشخصه‌های بازار رقابتی امروزه مانند تنوع طراحی، سرعت ساخت و روش توزیع محصولات، افزایش سطح خدمت رسانی، افزایش کارایی و کاهش هزینه‌ها در شرکت‌ها اهمیت زیادی یافته است. از مهم‌ترین اهداف مدیریت زنجیره تامین، يكپارچه سازی تصمیم‌ها در بخش‌های مختلف سیستم مانند برونو سپاری، برنامه ریزی تولید، موجودی و مدیریت توزیع است، که تمرکز روی این عوامل باعث بهینه سازی هزینه‌های کل سیستم می‌شود [۲]. جهانی- سازی اقتصاد و رشد تجارت در سراسر دنیا منجر به پیچیده شدن زنجیره‌های تامین شده است. در مطالعات مدیریتی و مهندسی صنایع، اختلالات موجود در یک زنجیره تامین؛ فرمول‌بندی در این زمینه را پررنگ نموده است. مدلی برای زنجیره تامین سه سطحی شامل چند تامین کننده، یک تولید کننده و چند خردۀ فروش با هدف کمینه سازی هزینه‌ها بعد از وقوع اختلال در زنجیره فرمول‌بندی شده است [۳]. در رقابت‌های جهانی موجود در عصر حاضر، باید محصولات متنوع را با توجه به درخواست مشتری، در دسترس وی قرار داد. خواست مشتری بر کیفیت بالا و خدمت رسانی سریع، موجب افزایش فشارهایی شده است که قبلًا وجود نداشته است، در نتیجه شرکت‌ها بیش از این نمی‌توانند به تنها‌ی از عهده تمامی کارها برآیند. در بازار رقابتی موجود، بنگاه‌های اقتصادی و تولیدی علاوه بر پرداختن به سازمان و منابع داخلی، خود را به مدیریت و نظارت بر منابع و ارکان مرتبط خارج از سازمان نیازمند یافته‌اند. علت این امر در واقع دستیابی به مزیت یا مزایای رقابتی با هدف کسب سهم بیشتری از بازار است. بر این اساس، فعالیت‌های نظیر برنامه ریزی عرضه و تقاضا، تهیه مواد، تولید و برنامه ریزی محصول، خدمت نگهداری کالا، کنترل موجودی، توزیع، تحويل و خدمت به مشتری که قبلًا همگی در سطح شرکت انجام می‌شده اينک به سطح زنجирه عرضه انتقال پیدا کرده است. مساله کلیدی در یک زنجیره تامین، مدیریت و کنترل هماهنگ تمامی این فعالیت‌ها است. مدیریت زنجیره تامین^۱ (SCM) پدیده‌ای است که اين کار را به طریقی انجام می‌دهد که مشتریان بتوانند خدمت قابل اطمینان و سریع را با حداقل هزینه دریافت

¹ Supply chain management (SCM)

کنند [۴]. زنجیره تامین شبکه‌ای از سازمان‌های بالادستی تا پایین‌دستی است که با فرآیندها و فعالیت‌های مختلفی، محصولات و خدمات مورد نیاز و تقاضای مشتری را نهایی و ارزشگذاری می‌نمایند [۵]. تولید جمعی به عنوان یک تکنولوژی در هم گسیخته منجر به چند تغییر از جمله عدم تمرکز در استقلال طراحی و تولید در یک زنجیره تامین در نظر گرفته می‌شود. برای ایجاد تمرکز و انسجام در یک زنجیره تامین، مطالعه و رویکردی معرفی شده است [۶].

۲ مروار ادبیات

با افزایش رقابت در دنیای کسب و کار و ظهور و توسعه فناوری‌های نوین، بسیاری از شرکت‌ها به سوی یکپارچگی روی آورده‌اند. نیاز به انعطاف‌پذیری، کاهش هزینه‌ها و برقراری ارتباطات نزدیک و گسترده بین تامین‌کنندگان، تولیدکنندگان و توزیع کنندگان، شرکت‌ها را بر آن داشته است که برای بقا و فعالیت در محیط رقابتی و کاملاً متغیر امروز با یکپارچه سازی سیستم و سازمان خود، به کسب مزیت رقابتی پردازند [۷]. تنوع به عنوان یکی از مشخصه‌های طبیعی تمامی فعالیت‌های تجاری شناخته می‌شود و هر سازمانی می‌بایست خود را برای مواجهه با تغییر در ورودی و خروجی مراحل مختلف زنجیره تامین آماده نماید. بسیاری از سازمان‌ها به دلیل عدم وجود فرآیندهای برنامه‌ریزی یکپارچه کارا، به عنوان رکن اصلی در اتصال و ایجاد هماهنگی بین عناصر مختلف زنجیره تامین، امکان دست‌یابی به بیشینه عملکرد خود را ندارند. برنامه‌ریزی یکپارچه زنجیره تامین از یک سو شامل فرآیند هماهنگ‌سازی برنامه‌های تقاضا و تامین با یکدیگر و از سوی دیگر هماهنگ نمودن برنامه عملیاتی با طرح کسب و کار می‌باشد. برنامه‌ریزی در چنین محیط یکپارچه‌ای، و با مد نظر قرار دادن داده‌های عملیاتی و مالی، سبب می‌شود تا سازمان به یک زنجیره تامین با انعطاف‌پذیر بالا و کاراتر دست‌یابد. شکی نیست که برنامه‌ریزی زنجیره تامین یکپارچه، کلید یقای سازمان در محیط کسب و کار رقابتی امروز است [۸]. امروزه عصر تولید و خدمات با تغییر الگوی رقابت از میان شرکت‌های مستقل با رقابت میان زنجیره‌های تامین مواجه است. در این بین، اهمیت جریان مواد در زنجیره تامین از میان جریان‌های سه گانه مالی و اطلاعاتی و مواد مورد توجه می‌باشد. در غالب واحدهای تولیدی ایران هنوز از دیدگاه سنتی برای برنامه‌ریزی تامین، تولید و توزیع استفاده می‌شود. یعنی هر کدام از این اجزا به طور مستقل اقدام به برنامه‌ریزی برای فعالیت خود می‌نمایند. این امر در اکثریت مواقع باعث افزایش هزینه‌های کل زنجیره تامین می‌گردد [۹].

امروزه شیوه‌های مدیریت تولید سنتی که یکپارچگی کمتری را در فرایندهایشان دنبال می‌کنند، کارایی خود را از دست داده‌اند و زنجیره تامین به عنوان یک رویکرد یکپارچه برای مدیریت مناسب جریان مواد، کالا، اطلاعات و مالی، معرفی شده است. این نگرش از رویکردهایی است که در چند دهه اخیر به دلیل افزایش روز افزون رقابت‌پذیری و تلاش سازمان‌ها برای بقا، مورد توجه قرار گرفته است. بنابراین، مدیریت زنجیره تامین یک مجموعه از روش‌هایی است که برای یکپارچه نمودن موثر تامین کنندگان، تولیدکنندگان، ابارها و خرده فروشان به کار می‌رود، تا محصولات مورد نیاز به مقدار مشخص و در زمان معین و در مکان معین تولید شده و به مشتریان عرضه شود تا هزینه‌های کل زنجیره حداقل گردد و در ضمن نیاز مشتریان با سطح خدمت بالا برآورده شود [۱۰].

هسته اصلی مسایل مدیریت زنجیره تامین، مربوط به برنامه‌ریزی تولید و توزیع است. مساله برنامه‌ریزی تولید در زنجیره تامین تصمیماتی است که سازنده جهت تولید کالای سفارش شده و زمان و تعداد آن به منظور برآورده کردن نیاز مشتری خواهد گرفت. مساله برنامه‌ریزی توزیع در زنجیره تامین نیز در برگیرنده تصمیماتی برای پیدا کردن کانالی جهت تحويل کالا از یک سازنده به یک توزیع کننده یا به یک مشتری است.

یکی از مهم‌ترین کلیدهای بهبود زنجیره‌های تامین برای رسیدن به کلاس جهانی، مدیریت زنجیره تامین به صورت یکپارچه و استفاده از فناوری اطلاعات است. هرجا که این نگرش یکپارچه به کار رفته، صرفه‌جویی‌های اقتصادی و افزایش کارایی زیادی حاصل شده است. به طوری که با همان فعالیت‌های گذشته، منافع زیادی به مشتریان رسیده است. از جمله اقدامات استراتژیک در مدیریت زنجیره تامین، سعی در ایجاد یک سیستم کارا و یکپارچه می‌باشد، که از طریق آن اثرات هر گونه حرکت و یا تغییری که در یک یا چند حلقه زنجیر ایجاد می‌شود، در سایر حلقه‌ها مشخص بشود [۱۱]. هدف مهم مدیریت زنجیره تامین، هماهنگ کردن همه فعالیت‌ها یا محدودیت‌های مختلف زنجیره است، به صورتی که بتوان کالاهای را هنگامی که موجودی نگهداری شده کم و هزینه‌ها پایین است در زمان مورد نیاز در اختیار مشتریان قرار داد. با افزایش رقابت در دنیای کسب و کار و ظهور و توسعه فناوری‌های جدید، بسیاری از شرکت‌ها به سوی یکپارچگی روی آورده اند. نیاز به انعطاف‌پذیری، کاهش هزینه‌ها و برقراری ارتباطات نزدیک و گسترده بین تامین‌کنندگان، تولیدکنندگان و توزیع کنندگان، شرکت‌ها را بر آن داشته است که برای بقا و فعالیت در محیط رقابتی و کاملاً متغیر امروزی با یکپارچه‌سازی سیستم و سازمان خود، به کسب مزیت رقابتی پردازند [۱۲].

با توجه به رقابت تولیدکنندگان برای تولید و ارایه سریع‌تر کالاهای و انتظار مشتریان برای دریافت کالاهای و خدمات مورد نیاز در کمترین زمان ممکن با کمترین میزان تاخیر، اهمیت مسایل زمانبندی و هماهنگی به مرتب بیشتر از قبل شده است. از طرف دیگر، تولیدکنندگان تمایل دارند محصولات خود را با کمترین هزینه حمل و نقل به مشتری تحويل دهند و مشتریان مایلند درخواست خود را با کمترین میزان تاخیر دریافت نمایند. در صورت ارضا و برآورد کردن منفعت هر یک از عناصر ذکر شده در یک زنجیره تامین، بهینه‌سازی کل زنجیره تامین محقق نخواهد شد. برای حل این مشکل، مدل‌های یکپارچه در زنجیره‌های تامین ارایه شده‌اند. در واقع، شیوه‌های مدیریت تولید گذشته که یکپارچگی کمتری را در فرایند‌های ایشان دنبال می‌کردند کارایی خود را از دست داده‌اند و زنجیره تامین به عنوان یک رویکرد یکپارچه برای مدیریت مناسب جریان مواد، کالا، اطلاعات و مالی، توانایی پاسخگویی به شرایط را دارا می‌باشد [۱۳].

برای مطالعه یک رویه، مدل یا یک دیدگاه، برخی شاخص‌های عملکرد سیستم معرفی شده و مورد تجزیه و تحلیل قرار می‌گیرند. بیشتر شاخص‌های عملکردی که برای توصیف سیستم‌ها مورد استفاده قرار می‌گیرد، مرتبط با سیستم‌های تولید، توزیع و موجودی است. به طور کلی، تحقیقات اندازه‌گیری عملکرد بر تجزیه و تحلیل سیستم‌های اندازه‌گیری عملکردی تمرکز دارند که در حال حاضر مورد استفاده قرار می‌گیرند. در این تحقیقات ابتدا شاخص‌های عملکرد طبق‌بندی می‌شوند و سپس این شاخص‌ها در هر طبقه بررسی می‌شوند. در ادامه نیز

چارچوب هایی ایجاد می گردند که توسط آنها می توان سیستم های اندازه گیری را برای انواع مختلف سیستم ها به کار گرفت.

محققین ویژگی های مختلفی را که باید در هر سیستم اندازه گیری عملکرد موثر وجود داشته باشد، بیان کرده اند [۱۴].

از این ویژگی ها می توان هنگام ارزیابی این سیستم های اندازه گیری استفاده نمود. برخی از این ویژگی ها عبارتند از:

۱- جامعیت: اندازه گیری همه جنبه های وابسته.

۲- فراگیری: انجام مقایسه تحت شرایط گوناگون عملیاتی.

۳- اندازه گیری: لازم است داده ها قابل اندازه گیری باشند.

۴- سازگاری: مطابقت شاخص ها با اهداف سازمان.

علاوه بر تجزیه و تحلیل شاخص ها بر اساس اثربخش بودن آنها، قیاس سنجی نیز یکی دیگر از مهم ترین روش هایی است که در ارزیابی عملکرد مورد استفاده قرار می گیرد. قیاس سنجی اگر به عنوان ابزاری برای شناسایی فرصت های بهبود به کار گرفته شود، می تواند مفید واقع گردد.

مطالعات زیادی در مورد شاخص های عملکرد صورت گرفته و محققان این شاخص ها را طبقه بندی نموده اند. این طبقه بندی ها ابزار مفیدی جهت تجزیه و تحلیل سیستم ها هستند. تعدادی از این طبقه بندی ها شامل: کیفیت، زمان، انعطاف پذیری و هزینه می باشد [۱۵].

برنامه ریزی تولید- توزیع و بهینه سازی آن در مدیریت زنجیره تامین، اهمیت زیادی در میان پژوهشگران یافته است. دو موضوع مهم مسایل بهینه سازی در زنجیره تامین، برنامه ریزی تولید و توزیع هستند. در واقع یکی از مهم ترین مباحث مطرح شده در زنجیره تامین، برنامه ریزی یکپارچه تولید- توزیع است. تولید و توزیع یکپارچه محصولات در یک زنجیره تامین نقش مهمی را در کاهش هزینه های زنجیره بر عهده دارد. برنامه ریزی یکپارچه تولید و توزیع به دلیل ادغام شدن فعالیت ها و بعضی های مختلف زنجیره تامین باعث کاهش هزینه های زنجیره می شود و از این رو از مباحث بسیار مهم و کلیدی در مدیریت زنجیره تامین می باشد و توجه بسیاری از محققان را در دهه های گذشته به خود جلب کرده است. امروزه دنیا کسب و کار و تجارت نیز همواره زنجیره های تامین را ملزم می کند تا با یکدیگر به رقابت بپردازنند و در این راه، ادغام برنامه ریزی تولید- توزیع اهمیت روزافزونی یافته است.

با هوتیا^۱ و همکاران [۱۶] مطالعه ای با هدف برنامه ریزی یکپارچه تولید- توزیع با رویکرد فازی چند هدفه انجام دادند. در این تحقیق یک مدل فازی چند هدفه بر اساس محصولات مختلف، دوره های زمانی مختلف و چندین مکان تولید فرموله شده است. در این تحقیق سه هدف اصلی شامل ظرفیت ناهمگن حمل و نقل، بازگشت در خواسته های تامین نشده و بهینه سازی زمان/هزینه مورد نظر قرار گرفته است. در ادامه مدل پیشنهادی در صنعت

¹ Badhotiya et al.

خودروسازی مورد بررسی قرار گرفت. نتایج نشان داد که مدل پیشنهادی باعث کاهش هزینه‌ها، کاهش زمان تحویل و بهینه سازی پاسخگوی به سفارشات می‌شود.

کسن و بکتاش^۱ [۱۷] در تحقیقی به بررسی برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع در پنجره‌های زمانی مختلف پرداختند. این تحقیق با رویکردی توصیفی و به شکل فراتحلیل و با مطالعه تحقیقات پیشین در راستای یکپارچه سازی زنجیره تامین انجام شده است. در این تحقیق اظهار شده است که برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع در زنجیره تامین از یک سو باعث کاهش هزینه‌ها شده و از سوی دیگر به بهبود انعطاف‌پذیری زنجیره تامین کمک می‌کند. در این مقاله با ذکر چند مثال موردی، اهمیت برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع در بهبود عملکرد زنجیره تامین مورد تأکید قرار گرفته است.

فرازون^۲ و همکاران [۱۸] یک مدل هیبرید برای برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع در زنجیره تامین را ارایه کردند. در این مقاله از برنامه‌ریزی خطی ترکیبی، شبیه‌سازی وقایع گسسته و الگوریتم ژنتیک برای برنامه‌ریزی تولید و توزیع به شکلی تلفیقی استفاده شده است. مدل پیشنهادی در این تحقیق در یک مطالعه موردي تجربی مورد ارزیابی قرار گرفت. نتایج حاصل از این تحقیق نشان داد که مدل پیشنهادی باعث کاهش معنادار تعداد تاخیر در برآورده سازی سفارشات، کاهش زمان و کاهش هزینه‌های تولید و تحویل محصول می‌شود. بر این اساس، محققان مدل فوق را برای بکارگیری در زنجیره تامین پیشنهاد کردند.

اوئیل^۳ و همکاران [۱۹] یک مدل برنامه‌ریزی یکپارچه مختلط صحیح و تصادفی معرفی کردند که در آن معیارها و شاخص‌های محیطی را در نظر گرفتند و با یک مطالعه موردي معرفی شده را پیاده‌سازی کردند.

اوتما^۴ و همکاران [۲۰] یک مقاله مروری بر تولید - توزیع یکپارچه در زنجیره تامین ارایه دادند.

علی‌رغم این که در بسیاری از مطالعات داخلی و خارجی بر یکپارچه‌سازی سیستم تولید-توزیع تأکیدشده و منافع بی‌شمار آن برای شرکت بیان شده است؛ اما آنچه در عمل دیده می‌شود؛ این است که در اغلب شرکت‌های تولیدی داخل کشور توجه زیادی به سیستم یکپارچه تولید-توزیع نشده و این امر باعث بروز مشکلات عدیده‌ای برای شرکت‌های داخلی می‌شود. بدین ترتیب با بروز کوچکترین مشکل در سیستم تولید و یا توزیع، بخش‌های مختلف زنجیره تامین دچار اختلال شده و بدین ترتیب چابکی شرکت‌ها در عرضه به موقع محصولات به بازار کاهش می‌یابد. با توجه به اهمیت برنامه‌ریزی تولید-توزیع، و مشکل نبود برنامه‌ریزی در سیستم بسیاری از شرکت‌ها و موسسه‌ها مطالعه حاضر با هدف ارایه یک مدل ریاضی برای برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع بر اساس رقابت در یک زنجیره تامین چند سطحی با همانگ کردن همه فعالیت‌ها یا محدودیت‌های مختلف زنجیره؛ انعطاف‌پذیری، کاهش هزینه‌های کلی و کاهش هزینه‌های حمل و نقل و برقراری ارتباطات نزدیک و گسترده بین تامین‌کنندگان، تولید‌کنندگان و توزیع‌کنندگان به طوری که زمان دریافت محصول به مشتری کاهش

¹ Kesen and Bektaş

² Frazzon et al.

³ Oneill et al.

⁴ Utama et al.

یابد؛ انجام شده است و به طور کلی هدف اصلی به حداقل رساندن هزینه‌های زنجیره تامین و به حداکثر رساندن سطح ارایه خدمات می‌باشد.

۳ روش تحقیق

در این مقاله، حداقل رساندن هزینه‌های زنجیره تامین و حداکثر رساندن سطح ارایه خدمات مد نظر گرفته شده است. کاهش هزینه‌ها و افزایش رضایت مشتریان بحث مهم و ضروری در زنجیره تامین است [۱]. برای این منظور، رویکردهایی جهت برآورد این اهداف ارایه شده است [۲ و ۹].

در این پژوهش، سیاست‌های بهبود هماهنگی و همخوانی بین عرضه‌کنندگان و توزیع‌کنندگان و تاثیر هر سیاست بر زنجیره تامین چندسطحی بررسی می‌شوند. هزینه‌های حمل و نقل و رقابت‌های بازاری ارزیابی شده، تا کاهش و افزایش آن‌ها برآورد شود و به این ترتیب رضایت مشتریان تامین شود. یک مدل ریاضی برای برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع بر اساس رقابت در یک زنجیره تامین چندسطحی با هدف حداقل‌سازی هزینه‌ها و حداکثر رساندن سطح خدمات ارایه می‌شود. با توجه به ادبیات موضوع و تحقیقات پیشین [۸، ۱۰ و ۲۰]، نوع رقابت در برنامه‌ریزی یکپارچه تولید-توزیع در یک زنجیره تامین چندسطحی حائز اهمیت است.

۴ مفروضات مساله

مفروضات مساله عبارتند از:

- ۱- کیفیت خدمات با رضایت مشتریان رابطه مستقیم دارد.
- ۲- نوع رقابت تکنیک مناسب برای افزایش سطح خدمات است.
- ۳- مدل ریاضی پیشنهادی باعث افزایش معنی دار سطح خدمات زنجیره تامین می‌شود.

۵ مدل ریاضی

اندیس‌ها، مجموعه‌ها، پارامترها و متغیرهای تصمیم‌گیری به کار گرفته شده در مدل به شرح زیر هستند:

۱-۵ اندیس‌ها و مجموعه‌ها

تعداد کارخانه‌های تولیدی	$p = 1, 2, \dots, P$
تعداد مراکز توزیع	$d = 1, 2, \dots, D$
تعداد مشتریان نهایی	$c = 1, 2, \dots, C$
تعداد دوره‌های زمانی	$t = 1, 2, \dots, T$
تعداد محصولات	$i = 1, 2, \dots, I$

۲-۵ پارامترهای مدل

C_d	حداکثر ظرفیت مراکز توزیع
PC_{ip}	حداکثر ظرفیت تولید محصول i توسط کارخانه p
S_{idc}	حداکثر محصول i فرستاده شده از مرکز توزیع d به مشتری c
D_{ct}	تقاضای مشتری c در دوره t
F_{pt}	هزینه تهیه ماده اولیه برای کارخانه p در دوره t
SC_{ipdt}	هزینه تولید هر واحد محصول i در کارخانه p برای مرکز توزیع d در دوره t
Sh_{ipdt}	هزینه ارسال هر واحد محصول i در کارخانه p برای مرکز توزیع d در دوره t
M_{idt}	هزینه نگهداری هر واحد محصول i در مرکز توزیع d در دوره t
T_{pdit}	هزینه حمل و خرید هر واحد محصول i از کارخانه p به مرکز توزیع d در دوره t
N_{pt}	زمان تهیه ماده اولیه برای کارخانه p در دوره t
E_{ipdt}	زمان تولید و توزیع هر واحد محصول i از کارخانه p به مرکز توزیع d در دوره t
B_{icdt}	زمان ارسال هر واحد محصول i به مشتری c از مرکز توزیع d در دوره t
α_{ipt}	قدرت فروش محصول i تولید شده توسط کارخانه p (رهبر) در دوره t
α'_{idt}	قدرت فروش محصول i توزیع شده توسط مرکز توزیع d (رقیب) در دوره t
β_{ipt}	کشن قیمتی یاری محصول i تولید شده توسط کارخانه p (رهبر) در دوره t
β'_{idt}	کشن قیمتی یاری محصول i توزیع شده توسط مرکز توزیع d (رقیب) در دوره t
γ_{icpt}	کشن قیمت مشتری c برای محصول i تولید شده توسط کارخانه p (رهبر) در دوره t
γ'_{icdt}	کشن قیمت مشتری c برای محصول i توزیع شده توسط مرکز توزیع d (رقیب) در دوره t

۳-متغیرهای تصمیم‌گیری

Y_{pt}	مقدار ماده اولیه استفاده شده برای کارخانه p در دوره t
Q_{ipdt}	مقدار محصول i ارسالی از کارخانه p به مرکز توزیع d در دوره t
H_{idt}	مقدار محصول i نگهداری شده توسط مرکز توزیع d در دوره t
In_{dit}	موجودی محصول i در مرکز توزیع d در دوره t
W_{idct}	مقدار محصول i ارسالی از مرکز توزیع d به مشتری c در دوره t
$p r_{ipt}$	قیمت فروش محصول i تولید شده توسط کارخانه p (رهبر) در دوره t
$p r'_{idt}$	قیمت فروش محصول i توزیع شده توسط مرکز توزیع d (رقیب) در دوره t

x_{ipt} میزان فروش محصول i تولید شده توسط کارخانه p (رهبر) در دوره t
 x'_{idt} میزان فروش محصول i توزیع شده توسط مرکز توزیع d (رقیب) در دوره t
 l_{icpt} میزان تقاضای بالقوه مشتری c برای محصول i تولید شده توسط کارخانه p (رهبر) در دوره t
 df_{icdt} میزان تقاضای بالقوه مشتری c برای محصول i توزیع شده توسط مرکز توزیع d (رقیب) در دوره t

۵-۴ توابع هدف مدل

توابع هدف به صورت زیر تعریف می‌شوند:

$$\text{Min } Z_1 = \sum_{p=1}^P \sum_{t=1}^T F_{pt} \times Y_{pt} + \sum_{i=1}^I \sum_{p=1}^P \sum_{d=1}^D \sum_{t=1}^T (Sh_{ipdt} + Sc_{ipdt}) \times Q_{ipdt} + \sum_{i=1}^I \sum_{d=1}^D \sum_{t=1}^T M_{idt} \times H_{idt} \quad (1)$$

$$\text{Min } Z_2 = \sum_{p=1}^P \sum_{d=1}^D \sum_{i=1}^I \sum_{t=1}^T T_{pdit} \times Q_{ipdt} + \sum_{d=1}^D \sum_{i=1}^I \sum_{t=1}^T M_{idt} \times In_{dit} \quad (2)$$

$$\text{Min } Z_3 = \sum_{p=1}^P \sum_{t=1}^T N_{pt} Y_{pt} + \sum_{i=1}^I \sum_{p=1}^P \sum_{d=1}^D \sum_{t=1}^T E_{ipdt} Q_{ipdt} + \sum_{i=1}^I \sum_{d=1}^D \sum_{c=1}^C \sum_{t=1}^T B_{idct} \times W_{idct} \quad (3)$$

$$\text{Max } z_4 = \sum_{i=1}^I \sum_{p=1}^P \sum_{t=1}^T pr_{ipt} \times x_{ipt} + \sum_{i=1}^I \sum_{d=1}^D \sum_{t=1}^T pr'_{idt} \times x'_{idt} \quad (4)$$

تابع هدف اول مجموع هزینه‌های شبکه را کمینه می‌کند. هزینه‌ها به ترتیب عبارتند از: هزینه تهیه ماده اولیه، هزینه تولید و ارسال محصول به مرکز توزیع، هزینه نگهداری در مرکز توزیع.

تابع هدف دوم نیز کل هزینه‌های مربوط به سطح توزیع کننده شامل هزینه‌های حمل و خرید و هزینه نگهداری موجودی در مرکز توزیع را به حداقل می‌رساند.

تابع هدف سوم نیز مجموع زمان‌های ارسال شبکه را کمینه می‌کند. زمان‌ها به ترتیب عبارتند از: زمان تهیه ماده اولیه، زمان تولید و ارسال محصول به مرکز توزیع، زمان ارسال محصول به مشتری.

تابع هدف چهارم درآمد حاصل از فروش را برای شرکت‌های رهبر و رقباً بیشینه می‌کند.

۵-۵ محدودیت‌های مدل

محدودیت‌ها به صورت زیر تعریف می‌شوند:

$$\sum_{p=1}^P Q_{pdit} \geq 0 \quad \forall d, i, t \quad (5)$$

$$\sum_d W_{idct} \geq D_{ct} \quad \forall i, c, t \quad (6)$$

$$H_{idt} \leq C_d \quad \forall i, d, t \quad (7)$$

$$\sum_d Q_{ipdt} \leq PC_{ip} \quad \forall i, p, t \quad (8)$$

$$\sum_c W_{idct} \geq S_{idc} \quad \forall i, d, t \quad (9)$$

$$\begin{aligned}
 \sum_d Q_{ipdt} &\leq Y_{pt} & \forall i,t,p \\
 H_{idt} &\leq Q_{ipdt} + H_{id(t-1)} - \sum_c W_{idct} & \forall i,d,p,t \\
 \sum_{d=1}^D Q_{pdit} + In_{dit} &\leq PC_{ip} & \forall p,i,t \\
 dL_{icpt} &= \alpha_{ipt} - \beta_{ipt} \times pr_{ipt} + \gamma_{icpt} \times pr'_{idt} & \forall i,c,p,d,t \\
 df_{icdt} &= \alpha'_{idt} - \beta'_{idt} \times pr'_{idt} + \gamma'_{icdt} \times pr_{ipt} & \forall i,c,p,d,t \\
 x_{ipt} &\leq dL_{icpt} & \forall i,c,p,t \\
 x'_{idt} &\leq df_{icdt} & \forall i,c,d,t \\
 Q_{ipdt}, W_{idct}, Y_{pt}, H_{idt}, In_{dit} &\geq 0
 \end{aligned}$$

محدودیت اول بیانگر این است که مقدار محصول ارسالی از تمامی حداقل به اندازه مقدار محصول ارسالی از تمامی کارخانه ها به مرکز توزیع d حداقل به اندازه مقدار محصول ارسالی از آن مرکز توزیع به تمامی مشتریان در دوره زمانی t می باشد.

محدودیت دوم تضمین می کند که مقدار محصول فرستاده شده به هر مشتری باید بزرگتر مساوی تقاضای مشتری باشد.

محدودیت سوم تضمین می کند که مقدار محصول نگهداری شده در مرکز توزیع حداکثر باید برابر ظرفیت آن مرکز باشد.

محدودیت چهارم حداکثر ظرفیت تولید محصول در کارخانه را نشان می دهد.

محدودیت پنجم حداکثر مقدار محصولی که هر مرکز توزیع می تواند به مشتریان ارسال کند را نشان می دهد.

محدودیت ششم تضمین می کند که کالای تولید شده در هر کارخانه باید کوچکتر یا مساوی با مقدار ماده اولیه موجود در هر کارخانه باشد.

محدودیت هفتم این محدودیت تضمین می کند که مقدار محصول نگهداری شده در مرکز توزیع باید کوچکتر مساوی با مجموع مقدار کالای ارسالی و مقدار کالای نگهداری شده دوره قبل منهای مقدار کالای ارسال شده به مشتری در آن دوره باشد.

محدودیت هشتم نشان دهنده ظرفیت مرکز توزیع به منظور حمل و نگهداری هر واحد محصول در دوره t است.

محدودیت نهم این محدودیت بیان می کند که تغییرات هر واحد از قیمت فروش محصول نهایی توسط رقیب چند واحد بر تقاضای مشتری از کارخانه (رهبر) تاثیر می گذارد. ۷ کشش قیمت مشتری-رهبر را بر حسب میزان تقاضای مشتری تعریف می نماید.

محدودیت دهم این محدودیت بیان می کند که تغییرات هر واحد از قیمت فروش محصول نهایی توسط رهبر چند واحد بر تقاضای مشتری از شرکت رقیب تاثیر می گذارد. ۷ کشش قیمت مشتری-رقیب را بر حسب میزان تقاضای مشتری تعریف می نماید.

محدودیت‌های یازدهم و دوازدهم بیان می‌کنند که به ترتیب میزان فروش رهبر و رقیب برای یک محصول خاص، نباید از میزان تقاضایی که برای آن‌ها بالقوه می‌گردد تجاوز کند. در محدودیت سیزدهم متغیرهای پیوسته غیر منفی نشان داده شده است.

۶ مثال عددی

جهت بررسی کارایی و اعتبار مدل ریاضی ارایه شده، یک مثال عددی جامع از کارخانه تولیدی محصولات لبنی کاله به عنوان زنجیره تامین در نظر گرفته شده است. با استفاده از نرم افزار گمز، مثال حل شده و نتایج مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته است.

۶-۱ معرفی روش حل

روش محدودیت اپسیلون یکی از معروف‌ترین روش‌های حل مسایل بهینه‌سازی چندهدفه است. در این روش به جای ترکیب کردن توابع هدف در قالب یک تابع، بهینه‌سازی یک هدف مدنظر قرار می‌گیرد و دیگر توابع هدف به محدودیت‌هایی که (اپسیلون) نامیده می‌شود؛ تبدیل می‌گردند.

روش محدودیت اپسیلون یکی از رویکردهای دقیق شناخته شده و پر کاربرد جهت حل مسایل چندهدفه می‌باشد. بر اساس این روش در هر مرحله تمامی اهداف غیر از یک تابع هدف به قسمت محدودیت‌ها منتقل می‌شوند برای هریک از اهداف یک حداقل مقدار قابل قبول تحت عنوان اپسیلون تعیین می‌گردد، سپس به ازای مقادیر مختلف اپسیلون مرازهای پارتی ایجاد می‌گردد.

۶-۲ گام‌های روش اپسیلون

- ۱- یکی از توابع هدف مسأله را به عنوان تابع هدف اصلی مسأله انتخاب کنید.
- ۲- هر بار با توجه به یکی از توابع هدف مسأله را حل کنید و مقدار بهینه هر تابع هدف را به دست آورید.
- ۳- بهترین و بدترین مقدار هر تابع هدف را که در حل مسأله به ازای تابع هدف مختلف ایجاد شده را تعیین کنید.

- ۴- بازه بین بهترین مقدار و بدترین مقدار مشاهده شده هریک از اهداف فرعی مسأله را به فواصلی از قبل مشخص تقسیم نمایید و هریک از این مقادیر را به ترتیب برای n تابع هدف مسأله E_1, E_2, \dots, E_n بنامید.

- ۵- هر بار مسأله را با تابع هدف اصلی در شرایطی که تابع هدف فرعی در محدودیت‌ها به مقادیر E_1, E_2, \dots, E_n محدود شده اند حل کنید. (طبعاً) اگر بازه بین بهترین و بدترین مقدار تابع هدف فرعی مثلاً به n فاصله مساوی تقسیم‌بندی شود برای هر یک از اپسیلون‌ها $n+1$ مقدار مختلف وجود خواهد داشت که در مراحل مختلف حل به ازای ترکیبات مختلف اپسیلون‌های تعیین شده حل می‌گردد.

- ۶- جواب‌های پارتی یافت شده را گزارش کنید.

۳-۶ مفروضات مثال عددی

یک کارخانه تولیدی، ۲ مرکز توزیع، ۴ محصول، ۲ مشتری در ۲ دوره ۶ ماهه به صورت زیر در نظر گرفته شده است:

$$\begin{aligned} p &= \{p_1\} \\ d &= \{d_1, d_2\} \\ i &= \{i_1, i_2, i_3, i_4\} \\ t &= \{t_1, t_2\} \\ c &= \{c_1, c_2\} \end{aligned}$$

۴-۶ معرفی پارامترهای مثال عددی

Uniform (2400-2600)	PC_{ip}
Uniform (300-400)	C_d
Uniform (800-900):	S_{idc}
Uniform (500-600):	D_{ct}
Uniform (300-600):	F_{pt}
Uniform (1000-1500):	Sc_{ipdt}
Uniform (500-800):	Sh_{ipdt}
Uniform (400-600):	M_{idt}
Uniform (60-100):	n_{pt}
Uniform (200-300):	E_{ipdt}
Uniform (30-70) :	B_{icdt}
Uniform (7500-8500):	α_{ipt}
Uniform (7500-8500):	α'_{idt}
Uniform (1-100):	β_{ipt}
Uniform (1-50):	β'_{idt}
Uniform (10-100):	γ_{icpt}
Uniform (10-110):	γ'_{icdt}

۵-۶ نتایج حل با استفاده از روش محدودیت اپسیلون

مساله معرفی شده در قالب مدل ریاضی معرفی شده مدلسازی و سپس با استفاده از روش محدودیت اپسیلون توسط نرم افزار گمز حل شده و نتایج مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته است.

به این منظور مطابق الگوریتم حل روش محدودیت اپسیلون؛ ابتدا مساله به طور جداگانه با هریک از سهتابع هدف حل شده و در نهایت بهترین مقدار و بدترین مقدار هریک از توابع هدف در جدول ۱ گزارش شده است. مقادیر توابع هدف نشان می‌دهد که بین توابع هدف تعارض وجود دارد.

جدول ۱. نتایج حل جداگانه مدل با توابع هدف مختلف

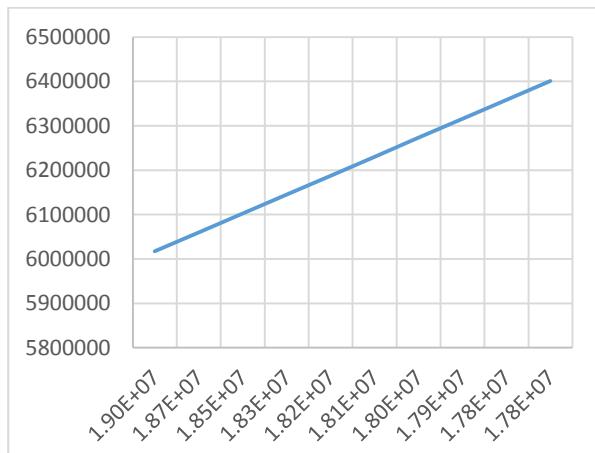
تابع هدف	Z_1	حل با Z_1	Z_2	حل با Z_2	Z_3	حل با Z_3	Z_4	حل با Z_4	کمترین مقدار	بیشترین مقدار
Z_1	$1/775353E+7$	$1/919388E+7$	$1/919388E+7$	$1/815343E+7$	$1/775353E+7$	$1/919388E+7$	$1/798553E+7$	$1/8542363E+7$	$1/814753E+7$	$1/919388E+7$
Z_2	$6401010/613$	$6017007/792$	$6017007/792$	$6254010/613$	$6017007/792$	$6017007/792$	$6401010/613$	$6017007/792$	$6017007/792$	$6401010/613$
Z_3	$1/798553E+7$	$1/926353E+7$	$1/8542363E+7$	$1/814753E+7$	$1/798553E+7$	$1/926353E+7$	$1/798553E+7$	$1/8542363E+7$	$1/814753E+7$	$1/926353E+7$
Z_4	$3929952/976$	$4104096/802$	$6017007/792$	$4454296/802$	$3929952/976$	$4104096/802$	$3929952/976$	$4454296/802$	$3929952/976$	$6017007/792$

با فرض اینکه تابع اول هدف اصلی مساله باشد. با استفاده از مدل و مقادیر مختلف اپسیلون (با تقسیم بندی فاصله بین بهترین مقدار و بدترین مقدار تابع هدف به ۵ قسمت مساوی) حل شده و نهایتاً مقادیر جواب‌های پارتو در جدول ۲ آورده شده است.

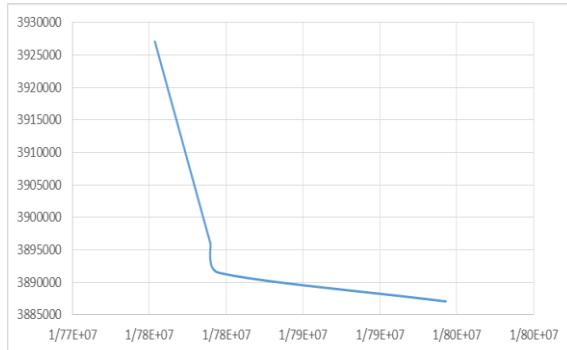
جدول ۲. بحث و تحلیل نتایج

جواب‌های پارتو	Z_1	Z_2	Z_3	Z_4
۱	$1/78E+07$	650.9712	3928529	$1/82E+17$
۲	$1/78E+07$	650.9712	3928529	$1/82E+17$
۳	$1/78E+07$	650.9712	3928529	$1/82E+17$
۴	$1/78E+07$	6625212	3929653	$4.02E+16$
۵	$1/78E+07$	70.47849	3928702	$8.00E+16$

نتایج به دست آمده توسط نمودارهای زیر مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته‌اند:

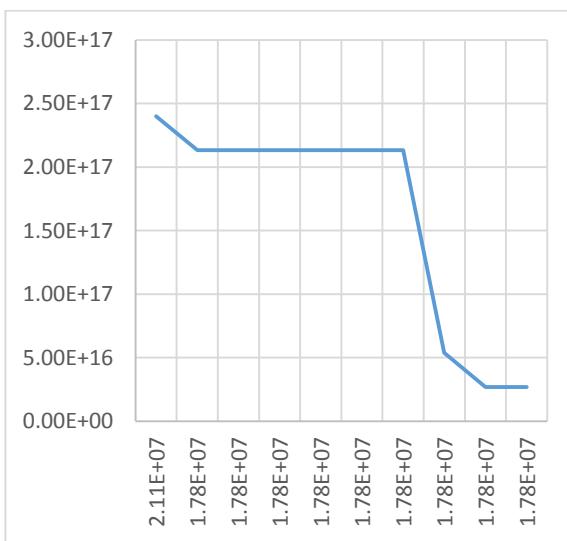
شکل ۱. نمودار مقایسه جواب‌های پارتو Z_1 با Z_2

در شکل ۱، محور افقی نشاندهنده Z_1 و محور عمودی بیانگر Z_2 است. مطابق این نمودار با کاهش تابع هدف Z_1 یعنی کمینه شدن هزینه‌های کل، مشاهده می‌شود که تابع هدف Z_2 مربوط به کمینه کردن هزینه‌های توزیع کننده، در حال افزایش است. طبق این نمودار ملاحظه می‌شود که این دو تابع هدف در تعارض باهم هستند؛ زیرا هدف این پژوهش کمینه کردن Z_1 و کمینه کردن Z_2 بوده که طبق این نمودار عکس این اتفاق در حال انجام است.



شکل ۲. نمودار مقایسه جواب‌های پارتو Z_1 با Z_3

در نمودار (۲)، محور افقی نشان‌دهنده Z_1 و محور عمودی بیانگر Z_2 است. طبق این نمودار مشاهده می‌شود با افزایش تابع هدف Z_1 ، مقدار تابع هدف Z_2 مربوط به کمینه کردن زمان‌های ارسال در حال کاهش است اما در قسمتی از نمودار؛ در یک نقطه؛ برگشت به عقب وجود دارد یعنی مقدار Z_2 کاهش یافته و در ادامه دوباره روند قبل را ادامه می‌پاید.



شکل ۳. نمودار مقایسه جواب‌های پارتونی با Z_1

در شکل ۳ محور افقی نشاندهنده Z_1 و محور عمودی بیانگر Z_4 است. ابتدا Z_1 در بالاترین مقدار است که به ازای آن Z_4 که بیانگر بیشینه کردن درآمدهای حاصل از فروش است هم افزایش دارد و در ادامه با کاهش Z_1 مقدار Z_4 هم کاهش دارد. همان‌طور که می‌بینید نمودار در نقطه‌ای سیر ثابت به خود گرفته و مقدار Z_1 و Z_4 ثابت هستند. در نقطه‌ای به یک‌باره روند نزولی می‌شود که باز با کاهش Z_1 ، Z_4 هم کاهش پیدا کرده است.

در این بخش، به منظور بررسی کارایی و اعتبار مدل ارایه شده، یک مثال عددی مطرح گردید که مدل مطرح شده دارای ۴ تابع هدف می‌باشد که تابع هدف اول در پی کمینه کردن هزینه‌های کل سیستم و تابع هدف دوم به دنبال کمینه کردن هزینه‌های توزیعکننده و قصد تابع هدف سوم هم کمینه کردن زمان‌های ارسال می‌باشد. تابع هدف چهارم در پی بیشینه کردن درآمدهای حاصل از فروش برای شرکت رهبر و رقیب می‌باشد. مقادیر پارامترها نیز در جداول موجود تخصیص داده شد که نتایج به دست آمده از مدل مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت. نتایج به دست آمده به این صورت است که Z_1 به عنوان تابع هدف اصلی در نظر گرفته شده و مقادیر سایر توابع هدف بر حسب Z_1 به محاسبه شدن و همچنین مدل با در نظر گرفتن رقابت عمودی حل گردید.

از نمودارها و نتایج به دست آمده برای تابع هدف مشاهده می‌شود که تابع هدف Z_1 و تابع Z_2 و Z_3 در شرایط مختلف در تعارض باهم هستند، یعنی وقتی تابع هدف Z_1 مقادیر هزینه‌ها افزایش یافت انتظار بود Z_2 و Z_3 کاهش یابد که اینگونه نبوده و افزایش در مقادیر این تابع هدف مشاهده شد. ولی در مورد تابع هدف Z_4 که با کاهش Z_1 انتظار افزایش در Z_4 وجود داشت، این اتفاق نیفتاد و هر چقدر هزینه‌ها کاهش داده شد، درآمد حاصل از فروش شرکت‌های رقیب هم کاهش یافت.

۷ بحث و جمع‌بندی نتایج

مطابق نتایج حل روش محدودیت اپسیلون، ۵ جواب پارتو مختلف به دست آمد که از بین آن‌ها، جواب پارتویی شماره ۲ به عنوان جواب بهینه نهایی انتخاب گردید. در جواب بهینه انتخاب شده (جواب پارتوی شماره ۲) مقادیر تابع هدف نسبت به حالتی که مساله فقط با تابع هدف مینیمم کردن هزینه‌های کل حل گردد؛ دارای تغییراتی است که به صورت زیر قابل تحلیل است.

مقدار تابع هدف اول به ازای جواب پارتوی انتخاب شده نسبت به جواب مساله در شرایطی که فقط با تابع هدف اول یعنی کمینه کردن هزینه‌های کل حل گردد، ۵۳۵۳۰ واحد بهبود داشته است.

مقدار تابع هدف دوم که کمینه کردن هزینه‌های سطح توزیع کننده است به ازای جواب پارتوی انتخاب شده نسبت به جواب مساله در شرایطی که فقط با تابع هدف اول یعنی کمینه کردن هزینه‌های کل حل گردد، ۱۲۶۸۴۱۶۷/۰۸ واحد بدتر شده است.

مقدار تابع هدف سوم که کمینه کردن زمان‌های ارسال است به ازای جواب پارتوی انتخاب شده نسبت به جواب مساله در شرایطی که فقط با تابع هدف اول یعنی کمینه کردن هزینه‌های کل حل گردد، ۱۵۲۶۵۳۵۱/۳۱ واحد بدتر شده است.

مقدار تابع هدف چهارم که بیانگر بیشینه کردن درآمدهای حاصل از فروش است به ازای جواب پارتوی انتخاب شده نسبت به جواب مساله در شرایطی که فقط با تابع هدف اول یعنی کمینه کردن هزینه‌های کل حل گردد، $10 \times 82 / 1$ واحد بهبود داشته است.^{۱۷}

۸ نتیجه‌گیری

با توجه به سرعت تغییر و تحول در جهان امروز، هر سیستم نیازمند بهره برداری بیشینه از امکاناتی است که در اختیارش قرار گرفته است. همچنین اکثر فرآیندها به صورت اشتراکی اجرا می‌شوند و فعالیت‌های کمتری را می‌توان مثال زد که خود به صورت مستقل عمل کنند و بی‌نیاز از همکاری سیستم‌های پیرامون خود باشند. زنجیره‌های تامین از سطوحی تشکیل می‌شوند که در آنها مواد اولیه و منابع مورد نیاز از طریق تامین کنندگان، تامین می‌شوند و در مرکز تولیدی به کالا یا خدمت مورد نیاز تبدیل می‌شوند و نهایتاً از طریق سیستم‌های توزیع، در اختیار مشتریان نهایی قرار می‌گیرند. مدیریت زنجیره تامین نیز تحلیلی نظام‌مند است که عهده‌دار هماهنگی و همزمان سازی جریان منابع اطلاعات در زنجیره‌ی تامین کنندگان، تسهیلات تولیدی، مراکز توزیع و مشتری‌ها است در برنامه‌ریزی زنجیره تامین می‌توان با تفکیک اجزای زنجیره، آن را به مسایلی با ابعاد کوچک‌تر تبدیل نمود و نسبت به حل آن اقدام کرد، اما جداگانه در نظر گرفتن اجزای زنجیره تامین باعث در نظر نگرفتن روابط بین اجزای مختلف آن می‌شود، که این امر ممکن است به افزایش هزینه‌ها، کاهش کارایی زنجیره و افزایش روابط بین اجزای مختلف منجر شود. به همین منظور از رویکردهای یکپارچه‌سازی در زنجیره تامین استفاده می‌شود. بدین معنا که ضمن برنامه‌ریزی همزمان اجزای زنجیره تامین تا حد امکان به تعاملات بین آنها نیز توجه می‌شود برنامه‌ریزی تولید و توزیع یکی از مهم‌ترین رویکردها در بهینه‌سازی جهانی مدیریت زنجیره تامین می‌باشد.

در این مقاله، با مدل معرفی شده، زنجیره تامین خدمات توزیع کننده شرکت کاله ارزیابی شده و سیاست‌های بهبود هماهنگی و همخوانی بین عرضه کنندگان و توزیع کنندگان و تاثیر هر سیاست بر زنجیره تامین چندسطحی مورد بررسی قرار گرفت. کاهش هزینه‌های حمل و نقل، افزایش رقابت‌های بازاری، برآورده ساختن رضایت مشتری و افزایش سوددهی سازمان از جمله اهدافی بودند که در مدل پیشنهادی مورد توجه قرار گرفتند. در مدل معرفی شده، رقابت عمودی در نظر گرفته شده است که در تحقیقات قبلی مورد توجه قرار نگرفته بود.

منابع

- [1] S. Rezaie Moghadam, O. Yousefi, M. Karbasian, and B. Khayambashi, (2019). Integrated production-distribution planning in a reverse supply chain via multi-objective mathematical modeling; case study in a high-tech industry, *Production and Operations Management*, 9, 2(17), 57-76.
- [2] Y. Ma, F. Yan, K. Kang, and X. Wei, (2016). A novel integrated production-distribution planning model with conflict and coordination in a supply chain network, *Knowledge-Based Systems*, 105, 119-133.
- [3] F. Ghasemzadeh Gevari, L. Olfat, M. Amiri and E. Teimoury, (2022). A Recovery Plan for Three-Level Supply Chain after Supply Disruption, *Journal of Operational Research and Its Applications*, 19, 3(9), 133-153.
- [4] T. J. Kull, J. Kotler, and M. Spring, (2018). Small and Medium Enterprise Research in Supply Chain Management: The Case for Single-Respondent Research Designs, *Journal of Supply Chain Management*, 54(1), 23-34.
- [5] M. Mirzaee, R. Sotoudeh and N. Ahmad Khan Beigy, (2022). Introducing a Model to Identify and Analyze the Factors Affecting Supply Chain Management Planning in Saipa Car Manufacturing Company, *Journal of Operational Research and Its Applications*, 19, 3(9), 89-111. (In Persian)

- [6] N. Mindt, A. Der, M. Wiese, M. Mennenga and C. Herrmann, (2022). Multi-level Framework for the Assessment of Additive Manufacturing for Spare Parts Supply 29th CIRP Life Cycle Engineering Conference, Procedia CIRP, 105, 416-421.
- [7] S. Chopra and P. Meindle, (2004). Supply chain management- strategy, planning and operation. 2nd Ed. Prentic Hall.
- [8] H. Rafiei, F. Safaei, and M. Rabbani, (2018). Integrated production-distribution planning problem in a competition-based four-echelon supply chain, Computers and Industrial Engineering, 119, 85-99.
- [9] S. Khalifezadeh and M. Seif Barghi, (2014). A two-objective programming model for an integrated production-distribution system and solution using ranked genetic algorithm, Industrial Management Studies, 12(34), 63-88. (In Persian)
- [10] A. Kazemi, K. Sarrafha, A. Alinezhad, (2018). Presenting a bi-objective integrated production – distribution planning problem model in a multi echelon supply chain with considering service level, Production and Operations Management, 8, 2(15).
- [11] E. Vanpoucke, A. Vereecke, and S. Muylle, (2017). Leveraging the impact of supply chain integration through information technology, International Journal of Operations and Production Management, 37(4), 510-530.
- [12] Q. Zhu, H. Krikke, and M. C. Caniels, (2018). Supply chain integration: value creation through managing inter-organizational learning, International Journal of Operations and Production Management, 38(1), 211-229.
- [13] R. Porat, and V. Daemi, (2017). Integrated production and distribution planning in the supply chain of perishable dairy products 1th Global Conference on Iran and World New Researches in Management, Economics, Accounting and Humanities.
- [14] B. M. Benita, (1999). Measuring supply chain performance, International Journal of operations and production management, 19(3), 275-292.
- [15] C., Lindner. (2009). Supply Chain Performance Measurement: A research of occurring problems and challenges, diva-portal.org.
- [16] G. K., Badhotiya, G., Soni, and M.L., Mittal. (2019). Fuzzy multi-objective optimization for multi-site integrated production and distribution planning in two echelon supply chain, The International Journal of Advanced Manufacturing Technology, 1-11.
- [17] S. E., Kesen and T., Bektaş. (2019). Integrated Production Scheduling and Distribution Planning with Time Windows. In Lean and Green Supply Chain Management. 231-252,. Springer, Cham.
- [18] E. M., Frazzon, A., Albrecht, M., Pires, E., Israel, M., Kück, and M., Freitag.(2018). Hybrid approach for the integrated scheduling of production and transport processes along supply chains, International Journal of Production Research, 56(5), 2019-2035.
- [19] E. G., Oneill, A., M. Feria, B. Basso, C. T. Maravelias.(2022). Integrated spatially explicit landscape and cellulosic biofuel supply chain optimization under biomass yield uncertainty, Computer and Chemical Engineering. 160,,1-12.
- [20] D. M. Utama., I. Santoso., Y. Hendrawan., and W. P. Dania., (2022).Integrated procurement-production inventory model in supply chain: A systematic review, Operations Research Perspectives. 9, 100-221.